

Novembre 2024

Egregio Fornitore di Snap-on,

Dal 1920, Snap-on è focalizzata sul servizio a clienti, collaboratori, investitori, affiliati, fornitori e comunità dove svolge la propria attività. Alla luce dei principi e dei valori fondamentali illustrati nel documento "Chi siamo", l'impegno di Snap-on per l'integrità e per la responsabilità sociale si estende all'intera rete dei propri fornitori a livello mondiale.

L'integrità della nostra catena di fornitura è essenziale per il successo globale di Snap-on Incorporated, e per il Suo successo come partner commerciale di Snap-on.

Con l'avvicinarsi del periodo delle festività natalizie, colgo l'occasione per ricordarLe la politica di Snap-on in materia di omaggi e altre forme di cortesia commerciale:

I fornitori non devono offrire o accordare pagamenti, commissioni, prestiti, servizi o omaggi ai collaboratori di Snap-on come condizione o conseguenza della realizzazione di affari con Snap-on. La politica di Snap-on non vieta omaggi di valore nominale (al di sotto di 50 dollari). È consentito accettare normali pranzi di lavoro e svaghi (quali la partecipazione a eventi sportivi o culturali), nonché simili spese abituali e ragionevoli per migliorare i rapporti commerciali anche se di valore superiore a 50 dollari, a condizione che il collaboratore sia accompagnato dall'ospite.

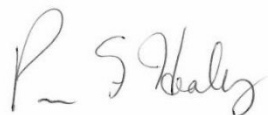
Il Codice di Condotta commerciale del Fornitore è consultabile al seguente indirizzo: <https://www.snapon.com/EN/Suppliers/Supplier-Code-of-Conduct>

Nel Suo interesse, il Codice di Condotta commerciale del Fornitore deve essere oggetto di periodica consultazione. I fornitori devono informare in merito a potenziali richieste di tangenti da parte dei collaboratori di Snap-on contattando il Numero verde Etica aziendale di Snap-on, al 866-468-6657 o il Vice-presidente, il Responsabile dell'ufficio legale e il Segretario al seguente indirizzo: 2801 – 80th Street, Kenosha, WI USA 53143.

L'offerta di omaggi da parte dei fornitori, se pur il più delle volte con le migliori intenzioni, crea comunque per Snap-on situazioni imbarazzanti e non favorisce un sereno svolgersi dei rapporti di lavoro. Pertanto, raccomando ai fornitori di Snap-on di non offrire omaggi ai collaboratori di Snap-on.

Snap-on augura a Lei e ai suoi dipendenti un felice periodo di festività natalizie.

I più cordiali saluti,



Patrick F. Healy
Direttore, Worldwide Strategic Sourcing